

“三八节”献爱心 助力城市发展 硕来实业有限责任公司： 打造易货平台 实现企业共赢



硕来实业有限责任公司做这些爱心活动就是为了回馈洛阳,希望助力城市发展

►核桃酥、红枣酥饼、水果馅饼、绿豆糕等各色糕点礼盒,果汁、功能饮料,一箱箱饮品,还有远红外磁疗舒痛贴膏药……3月8日早晨,位于王城大道上的硕来实业有限公司西工店门口,各种礼盒堆成小山一样。“今天我们给环卫工人送温暖,感谢他们为城市发展做出的贡献。”硕来实业有限责任公司(以下简称硕来实业)总经理董海英告诉记者,硕来实业落户洛阳已经3年了,达到了上亿元的交易额,做这些爱心活动就是为了回馈洛阳,希望助力城市发展。

□东方今报·猛犸新闻记者 陈琳/文 张欢欢/图

给环卫工人送温暖 助力城市发展

3月8日一大早,500余名身着橙色背心的环卫工人就来到了硕来实业的门口。“非常感谢爱心企业,送温暖的行动很暖心,也希望更多的人理解我们环卫工人。”西工环卫二公司后期负责人孙惠君告诉记者,大概两三天前,硕来实业的负责人联系了她,说想给环卫工人送爱心,在不影响正常工作的前提下,她安排了二公司的环卫工人分批前来。

“提前半个月筹划的这个活动,联系了不少商家提供礼品。”董海英说,这些礼品总价值20万,每位环卫工人能领到大约价值400元的礼品,并表示以后这样的爱心活动要坚持下去。

打造易货平台 发挥自身优势

2016年年底,硕来实业正式落户洛阳,2018年7月,硕来实业西工新店开业,致力于打造打造一个易货平台,实现企业与企业间商品或服务的自由交

换,为企业发展增添新动力,为市场经济注入新活力。

3年来,硕来实业在洛阳发展迅速,交易额已经达到亿元。在2018年年初,硕来实业还专门引进国际先进易货理念,打造出一个全新的“互联网+易货”模式。此模式将各行业厂家、商家及各服务商汇集成一家,进行剩余资产的有效整合,促成资源的快速互通和对接,实现互利共赢。

易货本身有自己的优势,比如能解决库存积压,用产品换回企业所需产品,减少采购现金流,节省了大量的销售成本,同时产品从厂家直达终端用户,减少中间周转环节,减少产品损耗。

与各企业成功合作 实现共赢

“我们成功经营了几个经典案例,有和KTV合作的,也有和景区、商贸公司共同发展的,都实现了共赢。”董海英向记者介绍,硕来实业与洛阳市某大型连锁KTV合作,用其店

内充值卡在硕来易货平台上先后换取福临门食用油、哈尔滨啤酒、金威啤酒、户外广告等资源,作为员工福利及店内消耗和品牌推广,从而节省了几十万元的现金支出,在降低销售成本、采购成本的同时,还提高了市场占有率和企业知名度。

2018年,硕来实业再次扩展业务,与洛阳市某商贸公司达成协议,用自身现有的酒品与大批饮料,在硕来易货平台上先后换取了大批办公家具、红木家具、空调、餐饮、住宿、KTV洗浴现金充值卡等各类资源,在有效解决库存积压,完成厂家既定销售任务的同时,又换取到了大批自身急需采购的物品。

2018年8月,硕来实业与洛阳市某景区达成了数百万的合作意向,用景区门票在硕来易货换取了景区需要的礼品、百货、户外广告等资源,节省企业每年数百万现金开支的同时,提高了景区门票销量,提升了品牌知名度与企业影响力。



每位环卫工人能领到大约价值400元的礼品

硕来易货

以您所有
换您所需

全国空白省市欢迎合作加盟

www.zgslyh.com

招商加盟: 18537970395 13937722919

地址: 洛阳市王城大道与唐宫路交叉口向北300米白金商城楼下

