

# 王静静：加入平安是我的小确幸



在平安人寿河南分公司翱翔营业区,有这样一支卓越的团队,他们坚持梦想,绽放光彩,热爱学习,而这位优秀团队的领头人是一位1988年出生的美女主管,甜美、睿智的她,叫王静静。

第一次见到王静静,仿佛要醉倒在她的梨涡中,笑起来甜美可人,说起话来温润十足。“走什么路,能走多远,取决于格局和胸怀。”王静静用短短四年的时间证明了她当初的选择。

□东方今报·猛犸新闻见习记者 张莉

## ◎误打误撞,加入平安是她的小确幸

在大学时期,王静静就读计算机专业,毕业后选择自己创业,待在旅行社工作,每天在办公室里重复着千篇一律的生活。“就像和尚撞钟一样,每天就是签合同、接电话、打电话、处理投诉、然后再接团。尽管收入还算可观,每月可以领到万元工资,可她却越

发觉得,这份工作中的机械重复性十分枯燥,这不是内心真正想要的,她开始一次次渴望突破。

我来平安的原因很简单,第一个就是找一个具有成长性的公司,第二个就是时间能够相对自由一点”。2015年夏天,牙牙学语的宝宝刚满七个

月,王静静正式加盟中国平安,寻求新的突破。她的月收入从第一个月的7000元到四年后的5万元,团队从1人到42人。四年间,王静静借助平安庞大的平台,一步步成为别人艳羡的样子,她始终觉得自己是幸运的,寻觅到了自己心目中的理想事业。

## ◎善于经营,不发朋友圈广告是她的小偏执

“刚来平安的时候,其实我很不适应,我到现在都不是一个很主动很热情的人”。王静静坦言,自己是一个双重性格的人,有时候做起事来会很执拗,“主动推销”对她来说,是一个很大的挑战。“每个人身上一定有内在优势,那时候我就在

想,可能开拓客户不是我的强项。”尽管个人主动性很低,王静静却另辟蹊径,在3年前就已经开始借助微信,利用自身优势建立稳固的经营。

“当时我在想,既然走不出去,就让别人来找我。”四年间,王静静站在各角度深入思索、

糅合众人喜好,不断经营自身品牌。“到现在为止,我的朋友圈基本上没有发过关于平安的任何广告,但是我却有很多客户,未来的竞争一定是专业的、个人品牌的竞争”。她指出,现在多数人将微信当作一个广告平台,不懂得树立个人品牌。

## ◎真心用心,活好自己是她的小矫情

来到平安的第十一个月份,王静静凭着努力就已经晋升到业务主任的位置。据介绍,她目前的40多人团队,学历都在大专(含大专)以上,本科居多。“寿险经营不是百米冲刺,而是马拉松长跑,我带着我团队的人,每天都会读书”。她强调,自己打造的是一支学习

型团队,各种类型的书他们平时都会接触,有时候也会为了一本书一起开心研讨。

“真的有客户告诉我,你每天过得生活就是我要的,努力工作、认真读书、和家人惬意旅行。”王静静直言,每个人都不喜欢“被广告”,尽量活好自己,这是她的小矫情。

“一个人想要做好事情,只需要做好3件事,一是人品,二是学习力,三是企图心。”王静静觉得,刚加入平安时,自己只是一个职场小白,四年来公司给予了很多关乎内心的成长,现在的她每天过得十分丰盈,是平安让她充满了价值感与幸福感。



五星钻豹 | 更舒适的电动车

小炫果炫酷登场

市场价1699元  
现价直卖

1198

iDou 爱逗  
新国标 新钻豹

活动时间：即日起至2019年3月31日  
活动地点：五星钻豹郑州所有专卖店

我是郑恺  
我为五星钻豹代言

五星钻豹品牌  
形象代言人：郑恺

