

双十一“大考”将至 河南商家直播带货 价格直降不烧脑

▶年度大戏双十一还未拉开帷幕就已经战火弥漫,每年的双十一是电商一年中最重要也是最大力度的促销期,在这一天,全民狂欢买买买,订单瞬时爆发,无论是对于电商平台,还是平台商家而言,都是一年里最大的“阅兵”。河南的商家也使出洪荒之力,来应对这一年一度的“大考”。 □东方今报·猛犸新闻见习记者 高明静

提前三个月规划 24小时待命备战忙

根植电商“土壤”的“烟花烫”,可以说是参演双十一的“老兵”,这已经是烟花烫第十次参加双十一了,作为河南本土的服装电商品牌,烟花烫从8月初就开始了双十一备战。烟花烫相关负责人告诉记者,今年双十一,目标营业额是1000万。目前日均订单量已在1000左右,销售额达20万左右,预计双十一当天订单量达3万左右。为了应对双十一的大批订单,他们已开始根据预热

期产品的表现提前预打包,双十一当天将24小时不间断发货,直接投入人员30人,还培训备用10人。虽说已备货秋冬款女装2000万件,但还是担心部分商品超期,在烟花烫的工厂,80人随时待命准备支援。相较于“烟花烫”,河南商丘民权一家专供花生米等系列炒货的品牌“长领花生”可以说是双十一的“新军”,“长领花生”是一家助农企业,今年是他们参与双十一

的第二天。“长领花生”创始人张长领回忆,去年双十一天猫销售额是30多万元,如今仅天猫预售已达100多万元,这个数字还在不断刷新。“今年突破3万单没问题!”张长领预计。为了应对双十一,“长领花生”全员参与双十一,还停掉了经销商等渠道的供货。“我们有一个优势,就是产地发货,产品新鲜,我们都是当天生产的产品,在生产车间就直接打包。”张长领说。

价格直降不烧脑 直播里就有咱家乡货

近年来,每逢双十一,订金抵现金、满多少可用购物津贴、前几分钟加送商品,再加上商家券、平台券、专属红包……这些令人眼花缭乱的优惠,让参与“狂欢”的消费者直呼“太烧脑”。为了解决这些问题,河南的商家可以说给出了最优惠、最实在的解决方案。烟花烫相关负责人表示,今年他们的销售模式由原来的预售改为现货,并且将优惠方式化繁为简,还增

加了赠品活动,以最直观的方式和最优惠的力度,减少各种烧脑,刺激消费欲望。双十一期间,烟花烫还将进行全天不间断直播,以更直观的方式呈现出产品细节,通过直播互动,提高消费者购物体验。“长领花生”更是直接将产品的平均价格下降了20%,同时还邀请了知名网红人在各大平台直播带货。看上直播力量的还有封丘电商园一家叫“阿甘”的公

司,他们与本地网红合作,通过快手等平台直播,准备大秀一场“网红经济”。封丘县阿甘农业电子商务有限公司董事长侯丹琦说:“我们合作的网红团队有20人,粉丝量有八九百万,第一次带货大概40分钟就卖了8.7万,现在累计带货有一百多万了。”在“阿甘”的仓库里,价值两百多万的金银花、富硒小米、封丘贡芦竹等整齐摆放在仓库,只待“双十一”当天将快递单贴上寄往全国各地。

产品优化种类多 单日破万单信心足

充足的备战,让河南的商家们很有信心打“漂亮仗”。“根据以往的售罄情况,完成既定目标没问题。”烟花烫相关负责人信心十足。他表示,今年他们优化了产品结构,增加了风衣、卫衣、打底裤等热销品类,扩大了客户的需求范围。针对去年双十一出现的部分预售款超期、畅销款不足、滞销款积压等情况,进行了调整和优化。而专注于五指袜研发、生产、销售与加工的飒爽袜

业,也提出了“保二争三”的目标,他们去年“双十一”当天销售曾创下10000多单的佳绩。“今年订单量力求突破两万,争取达到三万。”飒爽袜业网络运营部业务主管谢威说。分别在天猫、京东做家具和电器销售的河南甲由电子商务有限公司更是呈现出勃勃雄心,公司里一条条为“双十一”加油鼓劲儿的横幅和标语格外醒目。“我们10月份就开始备战双十一,加

大售前、售后专业化的训练,争取双十一比以往业绩翻十倍!”河南甲由电子商务有限公司客服部王丽说。为了应对双十一,商家熬夜加班、转辗各大电商平台制订营销方案,预售、上架、更新、发货、售后……这无疑是对商家的一次考验。烟花烫相关负责人表示,业绩的增长只是单方面的,最重要的是通过双十一的复盘总结,发现不足,找到最适合自己的经营模式。

怎样才能做到日营业额过百万? 你想知道的火车站商圈“秘密”都在这儿

几十年来,火车站服装商圈在郑州就是神一样的存在。每天天不亮,商户就像潮水一样聚拢到各个商贸城提货,这样的场面被称为郑州火车站一景。哪怕是“网店大军”袭来,他们依然爆出“日营业额百万以上”“日出货万件”的好成绩。11月8日,在双十一即将来临之际,记者走近他们,探寻这实体经济背后的“决胜秘密”。 □东方今报·猛犸新闻记者 夏萍

实体经济“逆袭” 日营业额百万以上

今年37岁的李先生是火车站商圈名门天隆城的“黏性”商家,已做内衣生意14年,经历了郑州火车站商圈的“黄金时代”。如今经营四个店,给全省几百家大中型超市供货,日营业额达百万以上。除此以外,还给淘宝商家供货。说到这里,李先生颇感骄傲:“都说网店冲击了实体店,其实这么些年,我没有受到一丁点影响。”“是有什么秘密吗?”记者的这个问题想必也是许多人关心的。用李先生的话总结,他做生意最看重诚信,没给“上游”供货商少过一块钱;另外要有平常心,不管当

天业绩好不好,都不会影响到门店运转。哪怕网店最火爆时,他从来没一句抱怨,而是找方法。“就拿网店来说,虽然客户都去网上买东西,但网店的货还得找实体店拿,我就把自己变成淘宝‘供应商’,卖货量还大。”李先生说,路子找对了,他们反而成了网络经济的受益者。这种说法也得到了另一位老板于女士的认同。于女士在名门天隆城也经营生意有14年,可谓“元老”级别,自从这里重新装修改造后,她的生意越来越好了,批发单子一天能接四五十个,生意算是数得着得好。

升级换代“新面貌” 吸引客户“滚滚来”

李先生和于女士所在的名门天隆城是郑州火车站商圈的一部分,也是中部大型男装集散地。“火车站经历了几十年发展,周边建筑也一直不断‘更新换代’,名门天隆城每年都会投入几百万用于装修门面,只有排场大了,跟得上时代发展了,客户才会越来越多。”郑州名门天隆城经理郑先生对未来火车站

商圈发展非常看好。多年来,他的经营方针就是,不仅要为厂家、商户提供一个广阔的“场”,更重要的是为他们营造一个繁荣的“市”,商品市场联合商户做品牌营销和“对外嫁接”。“每年我们都会带着商户下河南各个地市和周边省份做客户对接,发展‘黏性’客户。”郑先生说道。

单品单号备货“500件” 双十一做好网店“供应商”

双十一来临之际,这里还在负一楼新推出针织内衣主题街区——维密巷,灵活的多业态组合,汇聚睡衣、文胸、内裤、袜子、丝巾、塑形内衣等品类,深受年轻人喜爱,其经销商遍及河南各地市及周边邻省,在内衣市场有举足

轻重的地位。双十一期间,还推出不少亲民、秒杀活动。记者了解到,凡是在这里做得还不错的商家,都已为即将到来的双十一备好“货品”,尤其是做内衣生意的,单品单号至少备货500件,坐等网店卖家来取货。

市场服务

拍卖公告

我公司定于2019年11月16日10:00起至2019年11月17日10:00止(延时除外)在京东网资产竞价网络平台(网址: http://zichan.jd.com)上对张明明等2户债权项目资产包、程献伟等9户债权项目资产包分别进行公开拍卖。债权基本信息如下:

债权项目	债权总金额	本金金额	数据基准日
张明明	50.07	49.52	2019年10月31日
李庆阳	60.54	59.88	2019年10月31日
合计	110.61	109.40	

债权项目	债权总金额	本金金额	数据基准日
程献伟	41.86	40.00	2019年10月15日
郑州市朵利服饰有限公司	100.00	100.00	2019年10月15日
李冬梅	50.00	50.00	2019年10月15日

郑州顺美商贸有限公司	200.00	200.00	2019年10月15日
裴汴梁	481.87	200.00	2019年10月15日
郑州巴洛克装饰材料有限公司	512.12	200.00	2019年10月15日
王艳秋	479.41	200.00	2019年10月15日
王艳秋	752.73	300.00	2019年10月15日
河南彩虹光网络印刷股份有限公司	465.39	245.76	2019年10月15日
合计	3083.38	1535.76	

特别提示:以上债权情况以资产档案为准。有意竞买者(原债务人、国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、小贷公司工作人员、国有企业债务管理人员、参与资产处置转让工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员等关联人除外),请于竞价结束前网上报名竞价(竞价结束后未能竞得者冻结的保证金自动解冻,冻结期间不计利息),并于2019年11月15日前到我公司查看资料,咨询有关情况。咨询电话:0371-58636990 郑州邦信小额贷款有限公司 2019年11月9日

债权资产处置公告

郑州邦信小额贷款有限公司“以下简称:我公司”,拟处置董乐天、冯长才2户债权资产(包括债权项下的本金220.00万元、利息以及相关担保权益),特发布此公告,具体明细如下:

借款人名称	本金余额(元)	担保方式
董乐天	1550000.00	房产抵押
冯长才	650000.00	房产抵押

上述数据基准日为2019年10月31日。该债权资产的交易对象须为在中国境内注册并合法存续的法人或者其他组织或具有完全民事行为能力的自然人,并应具备财务状况良好等条件;交易对象不得为:债务人、国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、小贷公司工作人员、国有企业债务管理人员、参与资产处置转让工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员等关联人。有受让意向者请速与我司联系商洽。任何对本处置项目有疑问或异议者均可提出征询或异议。征询或异议的有效期限为自发布之日起5日内。联系人:曹经理 联系电话:0371-58636990 通讯地址:郑州市金水区花园路27号河南省科技信息大厦20楼 邮编:450000 对排斥、阻挠、异议或征询的行为可向有关部门举报。举报电话:010-56763838(东方邦信融通控股股份有限公司审计监察部) 特别声明:本公告不构成一项要约。 郑州邦信小额贷款有限公司 2019年11月9日