

“出彩中原·2019 金融品牌榜”展示(二)

□东方今报·猛犸新闻记者 赵丹

品牌人物榜·品牌个人奖项

出彩中原·2019 年度榜样营销精英

中国银行新乡分行长垣起重园区支行理财经理
方春江



方春江具有国际金融理财师(CFP)、基金、保险、理财销售资格证等多种资质。理财从业十余年,积累了丰富的投资理财业务知识和经验,具备较强的市场分析能力和资产配置水平。对工作兢兢业业,勤奋认真,对客户热忱诚恳、认真负责。勤动脑,爱钻研,喜欢学习新的知识和最新的销售经验,并且不断结合本职工作,研究客户心理,摸索出一套切实可行的销售方法,充分利用最新的互联网营销,创建春江理财工作室微信群,实现批量销售的新模式,深得客户认可和好评。

光大银行郑州分行自贸区支行行长助理 夏春秋



夏春秋拥有国际注册金融理财师(CFP)资格认证、中国银行业协会个人理财从业资格(CCBP)等。

自贸区支行是河南省股份制银行首家以自贸区命名的特色支行。夏春秋加入 10 个月,带领零售团队最高存款时点较年初新增 1.4 亿元,期缴保险突破 100 万,各项业务指标均排名分行前列。目标是打造一个团队协作和人均产能齐飞、业务能力和综合素质并重的零售先进行。

中信银行郑州分行黄河路支行 贵宾理财经理
刘晓昕



刘晓昕是 211 院校管理学硕士,国际金融理财师(CFP)持证人,中级会计师,分行十佳出国金融国际规划师,持有银行、保险、基金及证券等从业资格证书。积累了丰富的营销经验,擅长综合运用多种金融产品,为客户定制全方位的资产规划,以专业、真诚、贴心的服务赢得客户一致好评。

新华人寿保险股份有限公司河南分公司 孙红梅



2019 年,孙红梅和团队一起积蓄力量,稳步前行。其间,孙红梅荣获部、组、个人保费三项全省第一,团队也从年初的 169 人增长至 262 人,增幅 55%。

孙红梅先后获河南省劳动模范荣誉称号,总公司精英俱乐部理事,河南分公司精英俱乐部会长、高峰会会长,保险名家管理奖,郑州中心支公司年度“十大鼎级人物”,年度十大卓越营业部。同时积极投身公益事业,连续四年参加阿拉善 SEE 生态协会,为保护生态环境贡献力量。

出彩中原·2019 年度用户点赞理财师

中国银行洛阳分行营业部理财经理 张启媛



张启媛,中国银行洛阳分行营业部理财经理,CFP 持证人,资深理财师,先后获得中国银行河南省分行百佳理财经理,对私募基金销售明星,对私资金交易明星等多项荣誉。细心、耐心、用心是她的工作法宝,擅长根据客户的特点对客户进行家庭财富管理、投资规划、保险规划等,以细致周到的服务赢得客户一致好评。

兴业银行郑州农业路兴业大厦支行理财经理
何砚妮



拥有 10 年金融从业经验,曾多次获得兴业银行郑州分行“优秀员工”“优秀党员”称号。获得 2016、2018 年度中原十大精英明星理财师称号。擅长根据客户的需求提供资产配置及风险管理,为中高端客户定制理财计划,为客户提供全面的金融服务。

兴业银行郑州黄河南路支行营业厅主任 沈毅



AFP 持证人,具有银行、基金、保险、会计等从业资格证书。从事金融业 7 年多,长期注重金融知识提升和客户服务工作,具有较强的专业素质和专业技能。先后获得理财师大赛三等奖、优秀员工及优秀党员等称号;2018 年获得年度财富资产新增十佳个人奖、“菁蓝荟萃”贵宾理财经理优秀学员等称号。她始终坚持以客户为中心,为客户提供合理的资产配置方案,为客户提供专业优质的金融服务体验,得到广大客户的一致认可与信赖。

兴业银行郑州分行郑汴路支行
理财经理、金融理财师(AFP) 朱静苗



朱静苗有着 8 年银行从业经验,具有银行从业、保险代理等多项专业资质。擅长站在客户的角度进行综合理财策划,具有多年理财实践和高端客户服务经验。崇尚专业、认真、热情、细致的服务精神。从业以来,坚持真诚服务客户的理念,致力于为客户提供全方位的家庭理财综合服务,以客户资产稳健增值为工作目标,赢得了广大客户的一致认可与信赖。

光大银行郑州南阳路支行零售主管行长 郑倩



郑倩拥有银行、保险、基金、黄金等多种业内从业资质。曾被东方今报授予“年度金融理财师”,受邀在《东方今报》理财专栏为客户进行专题资产配置分析。具有较强的专业素质和业务技能,熟知各项金融理财产品,对金融投资有独到见解。擅长根据市场变化,为高端客户量身定做理财规划、专业的资产配置方案等。以助客户实现资产保值增值和财富传承,成就客户美好的未来。

中信银行郑州分行贵宾理财经理 赵静



作为一名贵宾理财经理,赵静能熟练掌握金融知识,熟知财经实务,了解客户需求,善于利用丰富的金融产品,为客户把控风险,实现财富增值;作为出国金融业务专家,擅长为留学、旅游、商务出国人士提供专业细致的一站式金融服务。

从业 6 年以来,秉承以客为尊的理念,始终坚持真诚待人,微笑服务,想客户之所想,急客户之所急,做有温度的银行人;在繁杂细微的工作中,时刻要求自己耐心、细心地接待每一位客户,办理每一笔业务,收获了广大客户的好评,真正做到了让客户信赖的理财师。