

大奖不断！河南彩市频传中奖喜讯

初春传佳音,大奖喜降临。近期,体彩大奖在美丽中原遍地开花,河南各地彩市频传中奖喜讯。

濮阳牛人喜中排列3大奖46万元

1月30日晚,体彩排列3第21030期开奖,濮阳传来中奖喜讯,购彩者李先生(化姓)喜中排列3直选奖450注,单注奖金1040元,总奖金高达468000元,不愧是“中奖牛人”!

2月1日,濮阳市体彩分中心迎来了这位牛人。李先生中奖中得牛,连领奖也是“别出心裁”,46万元的大奖他分了两次才领完。

谈及为何分两次兑奖,李先生哈哈一笑,原来,李先生下午在4109020017实体店进行250倍投注,当天晚上对这组号码抱有很大期望,又在4109280070实体店进行200倍投注。“其实是这么回事,彩票分两次买的,放在了不同地方。上午兑奖时忘了那三张彩票放哪儿了。中午回家好好找了找,这才弄成了一次中奖两次兑奖”。

漯河、焦作中出“排列5”20万元大奖

2月1日,漯河体彩分中心迎来了购彩者赵先生(化姓)。赵先生中得2注排列5,总奖金20万元。

他介绍说,他购彩的实体店曾中出过7星彩2355万元大奖,而且,他家就在这个实体店后面,2015年中出大奖的时候他羡慕得不得了,后来了解到,买彩票不仅能中奖,而且还能公益事业做出自己的一份贡献,他感觉这是一件非常有意义的事。

近日,焦作沁阳4108820034体彩实体店一购彩者喜获“排列5”大奖20万元,同时还喜获“排列3”直选奖14注,奖金14560元,奖金合计214560元。

2月2日,“排列5”中奖者现身焦作体彩分中心领奖,谈到平常购买排列玩法采用什么方法选号时,中奖者说:“其实投注方法有很多,多有运气

成分在里面。我认为,想中‘排列5’大奖,玩好‘排列3’就是基础。在研究好‘排列3’基础上,多猜2个号码就有中10万元大奖的希望,即‘3+2’模式,方法简单,操作性强。如果‘排列5’未中,也有可能中取‘排列3’千元奖金。”① 巩亮 陈柯 刘刚



中国体育彩票
CHINA SPORTS LOTTERY

金融快讯

工行陇海路支行运行管理水平稳步提升

一直以来,工商银行郑州陇海路支行坚持“三比三看三提高”工作方法,按照运行管理专业“坚守一个目标、做实两个专项、实施三个强化、确保四个提升、抓好五个管理”为抓手,不断增强识别、预警、防范、化解风险能力,运行管理工作水平稳步提升。

该行主要的做法:一是强化制

度执行、提高防控能力,制订出有效的考核方案,针对重点工作进行重点考核,提高员工主动控制操作风险积极性,增强全行运营风险控制能力,近两年未出现重大违规风险事件及一类风险事件。二是细化管理措施,提升工作质效,切实落实会计档案集中管理工作。三是开启全面自查、提升工作质量,

积极开展企业银行账户自查,提升账户质量,扎实开展风险账户排查,确保结算账户零涉案目标。四是强化统筹兼顾、推进协调发展,积极推动线上线下运营流程建设工作,全面开展网点综合服务效能提升工作,扎实推进运营主管、客服经理能力提升,着力打造一支坚强的专业队伍。② 李欣

工行郑州分行一月份信用卡发卡增长喜人

工商银行郑州分行秉持信用卡本源发展理念,突出多发卡、发好卡,持续渗透优质客群,持续做优客户端,截至一月底,新增发卡超2万张,快速增长态势喜人。

今年年初,工商银行郑州分行聚焦多渠道获客,突出线上获优,紧贴客户需求,提供形式丰富的信用卡产品给客户选择,集中优势发展

新客户。该行的做法:一是坚持“客户是源泉”的发展理念,聚焦到店客户识别环节,发挥客户经理主观能动性。二是扎实开展“一季一主题优质客群获客”等活动,通过职场营销和特色产品卡,集中对“优质客群”推广营销,提升优客增长。三是坚持创新突破,将信用卡嵌入智能场景,依托工银合伙人,深挖线上客

户。四是强化GBC协同策略,协同多条线、多产品融合,实施全量客户拓展,不断扩充信用卡客户圈,实现发卡同步增长。

下一步,该行将优选发卡场景,继续发挥医护卡、教师卡、军魂卡、公务卡年费及权益优势,配合直播回馈、积分兑换等活动,提升客户体验的基础上扩大发卡规模。② 李欣

中信银行安阳解放大道支行举办“冬日送温暖 爱心献社会”公益活动

2月2日,中信银行安阳解放大道支行携手当地肿瘤医院组织开展“冬日送温暖 爱心献社会”公益活动。

活动前期,由中信银行安阳分

行党委书记、行长张晓东亲自安排部署,活动以协同推进院方重点扶贫工作为主题,活动过程中,双方干部群众一起搬运扶贫物资、共同探访贫困居民,为贫困居民送去冬日

温暖。中信银行安阳解放大道支行将继续积极探索更多新模式,并制订专项方案,为客户提供高质量服务,打造“有温度的银行”!②

中信银行洛阳分行携手中信保诚人寿举办“法商智慧论坛”活动

1月23日下午,中信银行洛阳分行携手中信保诚人寿成功举办“法商智慧论坛”活动。

中信保诚人寿分公司主讲嘉宾吴霄鹏带来“聚焦民法典 资产稳传承”专题讲解,就保险金信托如何合

理规划家庭资产、如何做好财富保全及传承做了深入解读,令现场客户意犹未尽,受益匪浅。活动最后,中信保诚人寿为到场所有贵宾均提供高端免疫力检测服务,为客户带来了优质的活动体验,得到了客户

的高度赞赏。“专业浇筑财富,配置传承温度”,中信银行洛阳分行将继续紧紧围绕市场热点,关注客户财富管理需求,坚持打造洛阳中信沙龙品牌,为客户、支行提供优秀沙龙活动。②

中原银行郑州未来路支行开展爱心粥屋志愿服务活动

2月3日,中原银行郑州未来路支行党支部组织支部全体党员干部,来到郑州如意西路爱心粥屋开展志愿服务活动,现场捐赠大米、面粉、食用油各100斤,并为230余名环卫工人赠送了保温杯和毛巾。

当天早上5点30分,中原银行

郑州未来路支行党支部人员来到如意西路爱心粥屋集合,与粥屋志愿者共同准备爱心早餐、摆放餐桌,依次为环卫工人免费分发爱心粥、热菜、馒头以及毛巾、保温杯等日用品,对环卫工人为美丽城市作出的贡献表达真挚的感谢,同时送去春

节祝福。此次活动在就地过年的政策号召下,让坚守岗位和就地过年的户外劳动者们充分感受到了社会的温暖。

下一步,该行将坚持党建引领,在做好金融服务的同时,为民生建设贡献更大力量。②

富德生命人寿漯河中支速赔12万元获赞

“没想到当初不经意间购买的保险在我生病时能够为我提供这么大的帮助,感谢富德生命人寿的快速理赔,为我家解决了医疗费难题,让我又看到了生活的希望。”1月28日,客户楚女士及其家属来到公司,将“理赔及时,一诺千金”的锦

旗送至富德生命人寿漯河中支。据悉,楚女士于2019年12月购买了《富德生命康健无忧重大疾病保险(2019版)》。2020年12月,楚女士因身体不适前往医院检查,不幸被诊断为恶性肿瘤。今年1月21日,楚女士向该公司提交了理赔申

请,经审核无误后,该公司快速结案,一周内便将12.44万元理赔款支付到楚女士银行账户,并豁免了4万余元的续期保费,且保险合同继续有效。此次理赔不仅为楚女士的后续治疗提供了充足的经济保障,同时也减轻了她续缴保费的压力。②

兴业银行集团联动发行福建省首单碳排放权绿色信托

日前,兴业银行旗下子公司兴业信托成功发行福建省首单碳排放权绿色信托计划——“兴业信托·利丰A016 碳权1号集合资金信托计划”。该信托计划是兴业银行集团在碳金融领域与福建三钢闽光股份有限公司协同推进的一次创新尝试,得到了福建省生态环境厅、三明市生态环境局、海峡股权交易中心的大力支持,旨在积极推进福建省碳排放权交易市场建设,完善碳市场的金融产品体系,是该行创新发展绿色金融、支持实现“碳达峰”“碳中和”目标的积极举措。

据了解,该信托计划的信托资金通过受让碳排放权收益权的形式,创新性地将福建省碳排放交易市场公开交易价格作为标的信托财产估价标准,向福建三钢闽光股份有限公司提供融资支持。这标志着福建省碳排放权交易市场在碳金融产品创新方面又取得实质性的进展。②

泰康人寿推出牛年新春特惠活动

2021年春节将至,泰康人寿感恩回馈客户,推出迎新春、送财富、抢特惠新春活动。

牛年新春,泰康人寿特地推出多款万能保险账户特惠活动。作为主力产品,泰康智赢人生年金险可“特惠”对接至尊万能保险账户、尊赢万能保险账户。

泰康万能保险账户安全稳健。日计息、月复利,增值分享泰康经营成果。至尊万能保险账户的保底利率为2.5%,尊赢万能保险账户的保底利率为2.85%,上市以来至尊账户连续39个月结算利率在5%左右,尊赢账户上市以来连续31个月结算利率不低于5%。

同时,泰康人寿还推出《泰康泰满福两全保险》《泰宝贝保险产品计划》两款保险产品。“泰满福”是一款两全保险,是泰康人寿主要为重疾险老客户设计的产品。“泰宝贝”是对孩子压岁钱的好规划,是一款保障长、超额返、性价比高的少儿专属产品。两款产品为客户送上惊喜连连的新年福利。②